



Foto: Especial.

Rogelio Ramírez de la O, secretario de Hacienda, durante la 31 Reunión Plenaria de Consejos Consultivos de Citibanamex.

ROGELIO RAMÍREZ DE LA O

Tesla no solicitó incentivos fiscales

POR KARLA PONCE
karla.ponce@gimm.com.mx

El secretario de Hacienda, Rogelio Ramírez de la O, dio a conocer que Tesla no pidió estímulos fiscales extra para instalar su nueva planta en Nuevo León.

“Nos dijo categóricamente que no necesitan ningún estímulo fiscal más allá de los que ellos ya tienen a la vista, que son los que tiene México, que son muy buenos; para una actividad exportadora tener tasa cero de exportación es recibir todas las devoluciones de 16% de IVA, por la parte de costo que tiene origen interno”, dijo el funcionario durante la clausura de la reunión plenaria de consejos consultivos de Citibanamex.

Ramírez de la O refirió que Tesla consideró suficientes las ventajas competitivas del país a partir del Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá (TMEC).



La empresa nos dijo categóricamente que no necesitan ningún estímulo fiscal más allá de los que ellos ya tienen a la vista, que son los que tiene México, que son muy buenos.”

ROGELIO RAMÍREZ DE LA O
SECRETARIO DE HACIENDA

Detalló que Tesla no solicitó incentivos adicionales, pero sí buscaba que se les igualara a los existentes en Estados Unidos, como los referentes a la Ley de Reducción de Inflación, sin embargo, dijo que esto no pudo ser posible porque México no los ofrece.

La ley estadounidense ofrece 369 mil millones de dólares de incentivos para todo el sector de cambio climático, movilidad eléctrica, movilidad, conexión, etcétera.

“Nosotros no tenemos esa legislación, entonces, por lo tanto, no podemos hacer ninguna igualación”.

El miércoles pasado, Tesla anunció la construcción de una planta de producción de vehículos eléctricos en Nuevo León, por un monto de alrededor de 4 mil 500 millones de dólares o más, según información de la Secretaría de Relaciones Exteriores.

Sobre las baterías eléctricas para Tesla, Ramírez de la O dijo que la idea fue una propuesta del gobierno mexicano.

CITI NO DESCARTA SALIDA A LA BOLSA

El director general de Citi América Latina, Ernesto Torres Cantú, no descartó una Oferta Pública Inicial (OPI) en el mercado accionario para concretar la venta de Banamex.

“Ya sea que anunciemos a un comprador o que optemos por una Oferta Pública Inicial, decisión que en cualquiera de los casos quedará

Piden la reactivación de proyectos renovables

México debe reactivar las inversiones privadas para el desarrollo de proyectos renovables, de lo contrario no podrá abastecer energía limpia a empresas como Tesla.

Entrevistada al término de su presentación en el Foro InterSolar, Rosanety Barrios, exfuncionaria de la Secretaría de Energía, dijo que desde el arranque de esta administración y la suspensión de las subastas de largo plazo, se ha detenido el desarrollo de nuevos proyectos, por lo que la capacidad actual de generación y distribución eléctrica limpia será insuficiente para hacer frente a las nuevas inversiones o la atracción de nuevos proyectos.

Dijo que aun cuando se ha buscado fortalecer a la CFE, la empresa no tiene la capacidad, principalmente económica, para asumir la responsabilidad de desarrollar toda la infraestructura renovable que se requiere.

Daniel García, presidente de Fabricantes Mexicanos en las Energías Renovables, dijo que la llegada de inversiones millonarias como la de Tesla permite el desarrollo de una cadena de valor muy grande, es decir, de proveeduría, de energías limpias y con ello la necesidad de personal calificado.

“Este tipo de empresas deberán estar ancladas al uso de energías limpias por sus compromisos mundiales, y esta inversión puede ser una enorme oportunidad para México”.

— Nayeli González

sujeta a obtener todas las aprobaciones regulatorias de nuestro país y en Estados Unidos”.

Durante la clausura de la reunión plenaria de consejos consultivos de Citibanamex, dijo que el objetivo es tomar la mejor decisión para todas las partes involucradas: “clientes, colaboradores, accionistas, reguladores, las comunidades que servimos, para el sistema financiero y para México”.

Dijo que el proceso ha sido transparente, se han ido descartando posibles compradores y en el momento en que se tome una decisión, se comunicará de inmediato.

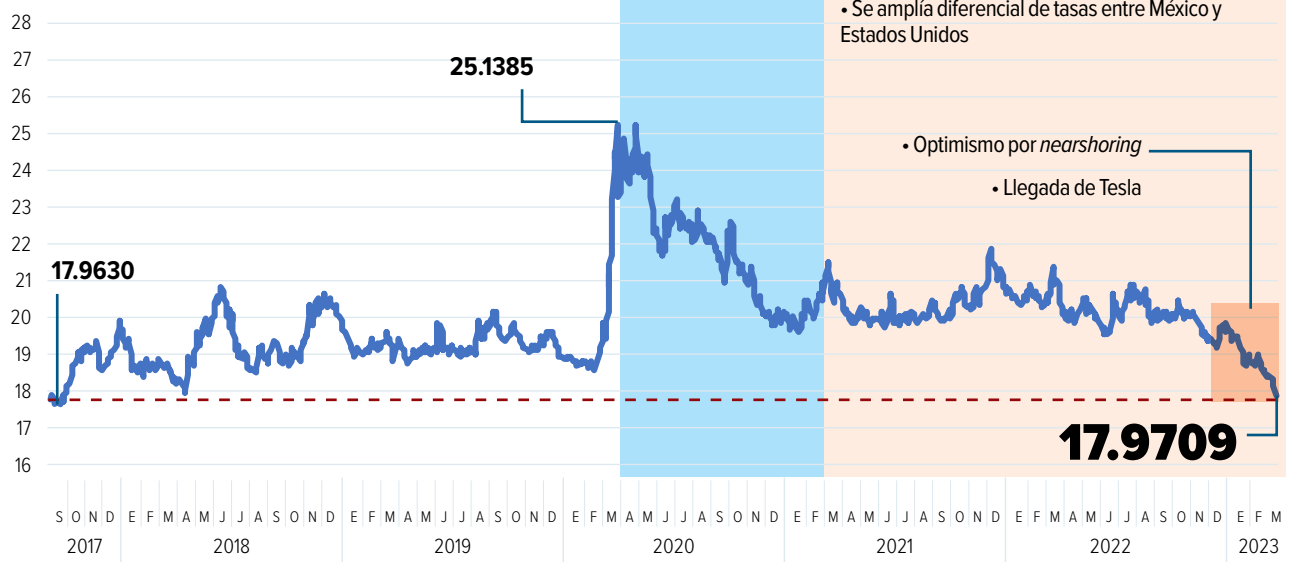
“Hemos sido transparentes al anunciar nuestra intención de vender, y hemos comunicado puntualmente los avances del proceso; nos conducimos con total profesionalismo y discreción en las negociaciones; y mantenemos estrecha comunicación con reguladores y autoridades, en quienes hemos encontrado una magnífica disposición, colaboración y apoyo”, expresó



INDICADOR	ANTERIOR	ACTUAL	VARIACIÓN
S&P/BMV IPC	53,329.53	54,182.27	+1.60%
DOW JONES	33,003.57	33,390.97	+1.17%
S&P 500	3,981.35	4,045.64	+1.61%
NASDAQ	11,462.98	11,689.01	+1.97%
INDICADOR	ANTERIOR	ACTUAL	VARIACIÓN
TASA OBJETIVO	10.5000%	11.0000%	+0.5000 pp.
TIE A 4 SEMANAS	11.2775%	11.2823%	+0.0048 pp.
TIE A 13 SEMANAS	11.4655%	11.4700%	+0.0045 pp.
CETES A 28 DÍAS	11.0400%	11.0500%	+0.0100 pp.
INDICADOR	ANTERIOR	ACTUAL	VARIACIÓN
DÓLAR INTERBANCARIO	\$18.1277	\$17.9709	-\$0.1568
DÓLAR BANCARIO	\$18.5600	\$18.4400	-\$0.1200
EURO	\$19.2085	\$19.1089	-\$0.0996
LIBRA	\$21.6651	\$21.6394	-\$0.0257

TIPO DE CAMBIO INTERBANCARIO

(Pesos por dólar)



Fuente: Elaborada con datos del Banco de México

CONTINÚA OPTIMISMO CAMBIARIO

DÓLAR, DEBAJO DE LA BARRERA DE \$18

Ya se ubica en niveles no vistos desde septiembre de 2017

POR ERÉNDIRA ESPINOSA
erendira@gimm.com.mx

El peso rompió la barrera psicológica de 18 pesos: el tipo de cambio interbancario cerró el 3 de marzo en 17.9709 pesos por dólar. En el día alcanzó un mínimo de 17.96 pesos y un máximo de 18.06 pesos.

Desde el 26 de septiembre de 2017, el dólar no cerraba tan barato (17.9630 pesos) y, según los analistas financieros, nuestra moneda tiene el potencial de seguir ganando terreno.

El anuncio de inversión de Tesla en México, que inyectará 5 mil millones de dólares y generará más de 35 mil empleos en Nuevo León con su nueva planta

de autos eléctricos levantó el optimismo en nuestro país, pues creció la expectativa de que llegará más inversión extranjera directa, relacionada con el *nearshoring*.

“Hay una visión positiva para el peso que tiene como fuente la inversión extranjera directa, dado el fenómeno del *nearshoring* que se ejemplifica con el anuncio de la construcción de la planta de Tesla en Nuevo León”, consideró Invex.

¿SEGUIRÁ BAJANDO?

Gabriela Siller, directora de análisis de Banco Base, expuso que “la tendencia a la baja ha ganado fuerza, lo que puede llevar al tipo de cambio hacia el siguiente soporte clave de 17.90 pesos por dólar y después hacia el nivel de 17.61 pesos”.

De acuerdo con la especialista, de observarse una corrección al alza para el tipo de cambio, podría dirigirse hacia el canal entre

18.40 y 18.50 pesos por dólar, pero se espera sea momentánea.

“Desde el punto de vista técnico, el gráfico diario del peso mexicano muestra una tendencia favorable para la divisa nacional”, acotó la plataforma de negociación OctaFX. Señaló que las ganancias para nuestra moneda se dieron pese a que Banxico recortó el pronóstico de crecimiento para la economía nacional en 2023 y 2024.

Asimismo, el amplio diferencial de las tasas de interés entre México y los Estados Unidos genera un importante anclaje en favor del peso, “con lo cual estimamos para el tipo de cambio en el 2023 de 19.50 pesos por dólar”, señaló Invex.

La semana fue positiva para el peso, pues en el periodo logró ganar 42 centavos frente al dólar. Los analistas financieros detallaron que durante la sesión del viernes también

13.8

POR CIENTO

ha sido la apreciación del peso mexicano frente al dólar estadounidense en lo que va del sexenio

se observó un debilitamiento del dólar, lo que ayudó a impulsar a nuestra moneda.

GANADORES Y PERDEDORES

La apreciación del peso trae ganadores y perdedores. Entre los ganadores, están empresas, familias y gobierno que pagan deudas o hacen compras en dólares, y quienes viajan al extranjero.

Entre los perdedores están las empresas, familias y gobierno que venden bienes y servicios en dólares, los hogares que reciben remesas, y las empresas y familias que reciben divisas por turismo.

VÍA AÉREA EN ENERO

Aumenta la llegada de turistas foráneos

POR MIRIAM PAREDES
miriam.paredes@gimm.com.mx

La llegada de turistas internacionales a México por vía aérea registró un nuevo récord durante enero de este año. En el primer mes arribaron un millón 856 mil 119 viajeros mediante dicho transporte, lo que significó



32

POR CIENTO

anual fue el incremento de la llegada de turistas foráneos por la vía aérea durante el primer mes del presente año

un 32% más contra 2022 y un 13.6% más respecto de los niveles de 2019.

El mercado con mayor relevancia fue Estados Unidos con un millón 080 mil turistas, un 29.4% más contra los niveles prepandemia. Mientras que Canadá registró 342 mil 025, y cerró su brecha al sólo quedarse

-4.5% contra niveles de 2019. El tercer mercado fue el colombiano con un alza de 37%, seguido de Argentina, Reino Unido, Francia, Costa Rica, Perú, Alemania y Chile.

“El primer mes de 2023 muestra un comportamiento excepcional en la llegada de turistas por vía aérea, con

un importante crecimiento del mercado estadounidense, además de la casi total recuperación del viajero canadiense. Por otro lado, llama la atención la salida de los visitantes de Brasil del top ten”, indica un informe del Centro de Investigación y Competitividad Anáhuac (Cicotur).



Del verbo emprender
Salo Grabsinsky
gzsalo@gmail.com

Convenios prenupciales

• Está creciendo peligrosamente la polarización general entre familias y amigos.

Este controvertido tema sigue siendo de interés para grupos privilegiados que salen, a veces, en revistas de sociales, la aristocracia aún vigente... y dueños de grandes empresas y sus familias.

Hay un ejemplo de hace décadas que, seguramente es válido. Al casarse, la princesa **Isabel** con su prometido **Felipe**, antes de acceder al reino inglés, firmaron un convenio en el que ambos no accederían a las joyas reales de siglos, propiedad de la nación, así como **Felipe** sería descartado para acceder al trono si la reina falleciera. Ese convenio sigue vivo para los próximos reyes de esa nación y sus herederos. Incluso, al renunciar a ser parte de la realeza, el rebelde príncipe **Harry** y su esposa tuvieron que firmar un contrato, creo yo.



En este mundo tan revolucionado, las uniones matrimoniales son, en su mayoría, más cortas que las de nuestros padres y abuelos. Es triste, pero es verdad y estoy orgulloso de que mi esposa me haya aguantado ya varias décadas. La felicito y admiro mucho.

Cuando ves a artistas que llevan cuatro o cinco matrimonios, y que tienen que pagar, si se descuidan, enormes cantidades al divorciarse, te das cuenta que un prenupcial bien hecho, es un instrumento preventivo, para evitar pleitos, aunque no sea totalmente eficaz, por los sagaces abogados y sus tretas ante el juez.

En el caso de políticos tenemos ejemplos de ministros, expresidentes y otras personas que tienen una vida personal un tanto peculiar y tratan de defender sus bienes, adquiridos con el sudor de su frente (o también su sueldo).

Finalmente en mi querencia, que son las empresas familiares medianas y grandes, donde ya hay un patrimonio importante, además de una tradición de varias

generaciones, los deseos sentimentales de los posibles herederos se pueden llegar a contraponer con los planes accionarios y de sucesión, creando conflictos muy largos y onerosos, ya que el que gana se lleva las cenizas y sólo los intermediarios (abogados, fiscalistas, asesores financieros, líderes espirituales) llegan a recibir fuertes sumas del pleito. Y, finalmente, aunque hay mucho más de qué hablar, está la raza de vivales, zopilotes y demás ralea que andan a la búsqueda de seres débiles o dependientes. Ya me ha tocado ayudar a varios a sacudirse de estos individuos, pero es bastante complicado.

También hemos realizado convenios prenupciales a personas que se quieren asociar, pero antes de firmar escrituras y meter recursos, necesitan reglas claras y que se cumplan, mediante un contrato legal. En varios casos no firmó algún participante y eso le salvó a los demás de un gran pleito posterior. ¡Qué bien que les pasó esto a tiempo!

Hay también, como parte de los convenios prenupciales en las empresas familiares, el deseo de preservar las tradiciones, el orgullo de generaciones y la cultura de las familias y prevenir un escándalo o actitudes intolerables del nuevo miembro de éstas. Siento que es natural que se busque un espacio de armonía dentro y fuera de la empresa, pero en el mundo actual son tan vertiginosos los cambios que se requiere mucha tolerancia, cariño y comunicación abierta, para reducir al mínimo los conflictos. Está creciendo peligrosamente la polarización general entre familias y amigos.

Los prenupciales no son para todos, pero son útiles. La comunicación y el respeto mutuo son básicos en esta vida.



Asesorías:
55 6965 6876



De convicción liberal
Guillermo Zamarrípa
Director General del FUNDEF
Twitter: @gzamarrípa

Sobre la planta de Tesla

• La realidad es que la decisión de invertir en una planta de más de cinco mil millones de dólares es resultado de un proceso de evaluación muy complejo.

La discusión en la opinión pública sobre la ubicación de la planta de Tesla nos revela el desconocimiento de los políticos actuales sobre los procesos de inversión del sector privado. También nos muestra que no entienden la coyuntura económica global.

El discurso de los políticos sobre las alternativas de ubicación de la planta en México fuera del estado de Nuevo León se interpreta como que piensan que la decisión es del presidente **López Obrador**. Es su prerrogativa favorecer el desarrollo en cierta zona del país.

También implica que todos los estados del país son iguales. Supone erróneamente que los inversionistas no tienen opciones fuera de México.

La realidad es que la decisión de invertir en una planta de más de cinco mil millones de dólares es resultado de un proceso de evaluación muy complejo. Se exploran alternativas y se hace una lista tipo ranking.



El factor de menor importancia es la tierra. Hay otros muy relevantes como la infraestructura de la región. Otro, es la disponibilidad de mano de obra calificada. Un tercero es que, logísticamente tenga una buena ubicación para la llegada de insumos y la salida del producto terminado.

Nuevo León es una entidad que tiene todas esas condiciones. Primero, es del grupo de estados de alto crecimiento en México con más de 2.5% anual entre 2005 y 2021. Este crecimiento se explica porque se han generado condiciones para invertir.

Segundo, su ubicación en la frontera norte de nuestro país lo posiciona muy bien en la parte logística para el flujo adecuado de insumos y automóviles terminados.

Tercero, es uno de los estados con mayor Índice de Desarrollo Humano y con mano de obra más calificada.

Nuevo León cumple con lo que se requiere, pero el resto de las ubicaciones que propuso el presidente **López Obrador** no. Por lo tanto, si no se hubieran dado los permisos a la planta el destino de inversión hubiera sido otro lugar.

Quien hubiera perdido en caso de no haber accedido a instalar la planta es México. Son muchas las razones. Una es la mala idea de ser un país que no promueve la inversión. Otra, es no crear muchos puestos de trabajo y nuevas empresas.



La llegada de la planta de Tesla es una manifestación muy visible del proceso de nearshoring.

Lo siguiente es analizar la situación global. Lo primero es que la llegada de la planta de Tesla es una manifestación muy visible del proceso de nearshoring. Hay inversiones en nuestro país porque se están alejando de China. Esta coyuntura hay que aprovecharla y traer más empresas de alto perfil.

Lo segundo es que México se debe posicionar como una economía que fabrica manufactura compleja y sofisticada. Ensamblar autos de Tesla nos ubica en una posición más fuerte en esa categoría. Si se siguen promoviendo este tipo de inversiones, otras empresas similares van a venir.

Lo tercero es que la producción de autos eléctricos es fundamental para México. Hoy México es un centro de producción de automóviles de gasolina muy relevante. Casi 90% de las exportaciones de México son de manufacturas y un tercio de éstas son automóviles.

Si se quiere mantener este liderazgo en la industria automotriz es fundamental migrar a la producción de autos eléctricos. Es el futuro y hay que adaptarse.

Se dio una discusión política que generó desgaste donde no debía, por la poca visión del gobierno federal. Lo bueno es que se acabó haciendo lo correcto para México.

Llegó la hora de hablar INGLÉS



▶ ¡Con la mejor plataforma en línea!

- ▶ Disponible 24/7
- ▶ Ejercicios interactivos
- ▶ Sesiones con maestros en vivo
- ▶ Reconocimiento de voz

QUICK LEARNING
Online

LO EXTRAÑO EN EL MWC 2023

SMARTPHONE



POR AURA HERNÁNDEZ

Enviada
aura.hernandez@gimm.com.mx

BARCELONA-. En las ferias tecnológicas es común que aparezcan algunos dispositivos o servicios que luzcan extraños, exagerados o que no tengan un uso comercial determinado, y este año también hubo casos que cumplen dichas características en los pasillos del Mobile World Congress.

En el apartado de los teléfonos inteligentes destaca el modelo Luna de Uihertz, ya que cuenta con un sistema de iluminación en la parte trasera que ofrece efectos RGB.

Dichas luces sirven para avisar de notificaciones o simplemente para lucir bonito, lo cierto es que muchas personas comenzaron a comprarlo con el smartphone Nothing Phone que tiene transparencia y luces.

Por dentro, Luna tiene un procesador MediaTek Helio G99, 8 gigabytes de RAM, 256 gigabytes de almacenamiento, una batería de 5 mil miliamperios, sistema operativo Android 12 y una cámara trasera triple con sensor principal de 108 megapíxeles, mientras que la frontal es una cámara de 32 megapíxeles.

El dispositivo estará disponible este mes en diferentes mercados a un precio por debajo de los 300 dólares.

OTRO TELÉFONO

Otro smartphone que captó las miradas de los asistentes a la feria fue Astro Slide 5G de Planet Computers, un modelo que tiene integrado un teclado qwerty completo gracias a un mecanismo deslizable.

Cuando el usuario despliega el teclado, la interfaz cambia automáticamente a modo de escritorio en su pantalla de 6.53 pulgadas y funciona con sistema operativo Android 10 o Linux OS.

Janko Mrcic-Flogel, CEO de Planet Computers, aseguró en entrevista con **Excelsior** que la inspiración para el modelo provino porque muchas personas extrañan los equipos con teclado, como los pasados dispositivos de BlackBerry, por eso creen que una vez que lo prueben Astro Slide 5G no lo dejarán.

El equipo cuenta con procesador Dimensity 1000 5G de MediaTek, tiene seis gigabytes de RAM, 128 gigabytes de almacenamiento, una batería con 4 mil miliamperios, lector de huella dactilar y una cámara trasera de 48 megapíxeles.

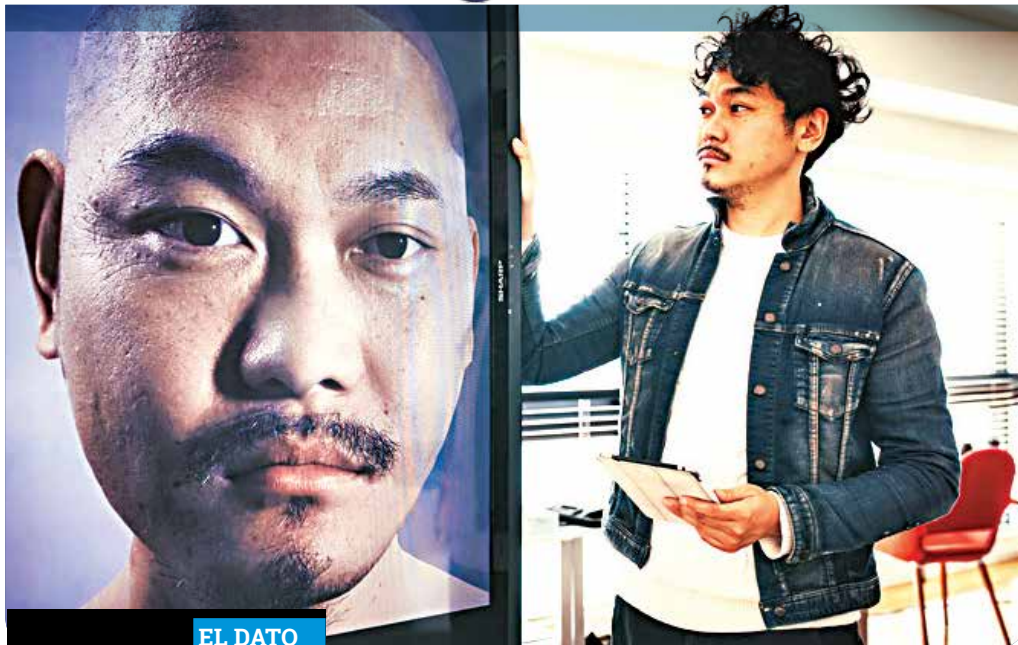
El equipo de Planet Computers ya está a la venta globalmente vía internet, a un precio cercano a mil dólares.

CON LUCES Y HASTA CLONES CON



IA

Son dispositivos que no tienen un uso comercial específico



Fotos: Reuters, Cortesías

EL DATO

Usos de AI Clone

La empresa Alt Inc., detrás de AI Clone, afirmó que habrá quienes usen esta tecnología como alternativa a una biografía o para autopromocionarse.

PRÓXIMO PASO DE LA IA

La empresa Alt Inc. llamó la atención porque cuenta con una tecnología de inteligencia artificial llamada AI Clone, capaz de hacer el clon de una persona, lo que puede utilizarse para negocios o hasta para vivir para siempre.

Memory Yamato, directora de negocios de Alt Inc., explicó que cuentan con una plataforma que se alimenta de la información del usuario, por ejemplo, sus búsquedas de Google o sus conversaciones de WhatsApp, para entender cómo es y "copiarlo".

Posteriormente, se coloca en una aplicación web para que se pueda interactuar con ella, y conforme más interacciones tenga, más aprende, o bien, se le puede actualizar con información personal en cualquier momento.

Esto se puede utilizar en los negocios para preservar las ideas del fundador, como un modelo de servicio para fanáticos o hasta para comunicarse con los empleados, también se puede usar para dar a la familia la última voluntad y testamento.



Momento México

Dan Wang es uno de los mejores analistas de China, recientemente escribió un artículo titulado: *China's Hidden Tech Revolution*, el planteamiento del artículo que se publicó en *Foreign Affairs* es que la nación asiática rompió el paradigma de la sonrisa. La tesis de la curva de la sonrisa comenzó en algún punto de la década de los noventa del siglo pasado cuando el emprendedor taiwanés y fundador de Acer, **Stan Shih**, entendió que las mayores ganancias en la industria de la tecnología se generan al principio de la cadena de valor, es decir, en investigar y desarrollar, y al final de la cadena de valor al llevar el producto o servicio al consumidor final a través de la mercadotecnia. El ejemplo más acabado de ello lo ofrece Apple, que investiga en Palo Alto, subcontrata toda la manufactura y hace una gran mercadotecnia para llegar a los consumidores de todo el orbe, generando grandes márgenes de utilidad que le permiten ser la empresa más valiosa del planeta. No obstante, China y Taiwán rompieron el paradigma, ya que más que investigar y desarrollar nuevas tecnologías optaron por mejorar sus procesos de manufactura hasta un grado de excelencia, un buen ejemplo de ello lo ofrece la taiwanesa Foxconn, que tiene ventajas comparativas difíciles de replicar fuera de China. Escribe **Dan Wang** que actualmente las firmas chinas representan 25 por ciento del valor agregado de los iPhones, esta excelencia en la manufactura les ha permitido ganarle a las empresas estadounidenses, aún sin el ritmo de investigación, innovación y desarrollo de las firmas estadounidenses, y como ejemplos: Huawei, Xiaomi, BYD, etcétera.

La conclusión del artículo es que la Unión Americana debe volver a centrarse en la excelencia en la manufactura. Sin embargo, el artículo no considera que la Unión Americana enfrenta cuellos de botella en talento por la falta de trabajadores especializados e ingenieros. El problema de los trabajadores y los ingenieros estadounidenses es de cultura y de precio. El obstáculo de la cultura se ejemplifica con la planta de semiconductores de 40 mil millones de dólares que está construyendo la taiwanesa TSMC en Phoenix, Arizona, los taiwaneses se quejan de que la instalación se les está saliendo de presupuesto y que los ingenieros estadounidenses no tienen la ética de trabajo de sus contrapartes asiáticas: no son tan disciplinados, cuestionan más, pero sobre todo no trabajan tanto y al mismo ritmo. Yo creo que se trata de un problema de precio, para lograr el tesón y el ritmo de trabajo de sus contrapartes de Asia, las empresas instaladas en Estados Unidos tendrían que pagar salarios prohibitivos que llevarían el costo de un iPhone de última generación de mil dólares a cuatro mil.

El problema de los trabajadores y los ingenieros de la Unión Americana es de cultura y de precio.



FACTOR MÉXICO

En esa parte del rompecabezas, México puede jugar un papel clave, ya que tiene una reserva de fuerza laboral significativa, reconocida por su ingenio, tesón y talento. Además, México cuenta con una estructura de costos mucho más competitiva, a lo que se suman las capacidades logísticas, que no son un asunto menor, basta recordar los efectos de las políticas **zero covid** de **Xi Jinping**. Para Estados Unidos, desvincularse económicamente de China implica un proceso inflacionario importante, lo cual puede atenuar gracias a México. Para nuestro país significa una gran oportunidad de crear un nuevo bloque de clases medias y desarrollar un ecosistema de excelencia en la manufactura y una clase empresarial que lo sepa aprovechar. Los retos no son menores, acelerar en la transición e inversión en energías renovables, construir infraestructura energética, contener el problema creciente de inseguridad, implantar mecanismos más novedosos para el desarrollo de habilidades, tener capital para financiar a los emprendedores que se integren a la cadena de valor como proveedores. El reto mayor será lograr que los estados del sur sureste logren integrarse en esta nueva ola y para ello se requiere llevar infraestructura, educación y servicios, el plan para conectar con parques industriales desde Coatzacoalcos a Salinas Cruz va en ese sentido y nunca hubo un mejor momento para impulsarlo. Adicional a ello es la precondición de que México siga consolidando su democracia, de lo contrario es fácil desalinearse y perder lo ganado.

NO PODRÁ OFRECER INTERNET A USUARIOS FINALES

CFE obtiene concesión para red mayorista

POR JOSÉ GUADARRAMA
jose.guadarrama@gimm.com.mx

El Pleno del Instituto Federal de Telecomunicaciones (IFT) informó que resolvió otorgar a la Comisión Federal de Electricidad (CFE) una concesión para uso comercial con carácter de red compartida mayorista para arrendar capacidad de red, infraestructura y servicios de telecomunicaciones a otros concesionarios y autorizados, por lo que no podrá ofrecer directamente servicios a usuarios finales.

Según el organismo regulador, con tal resolución se atiende lo establecido en la reforma constitucional en materia de telecomunicaciones, en la que se prevé la existencia de redes mayoristas, se inserta un nuevo competidor en este mercado que pondrá a disposición su red de transporte, y se favorece el uso compartido de la infraestructura para facilitar que más prestadores de servicios de telecomunicaciones lleguen a un mayor número de localidades del territorio nacional,



Foto: Reuters

incluso aquellas donde la oferta de servicios actual es poca o nula, fomentando el despliegue de redes.

Asimismo, las economías de escala asociadas al despliegue de la infraestructura

eléctrica permitirán que haya mayor factibilidad en el despliegue y desarrollo de la red de telecomunicaciones y, en consecuencia, mayores elementos para la compartición de una infraestructura que

EL DATO

La CFE deberá guardar la transparencia respecto a las aportaciones, apoyos, subsidios y transferencias que reciba, y reportar ofertas públicas de referencia para ser ofrecidas.

tendría un uso más eficiente y funcional para la prestación de servicios públicos de telecomunicaciones.

Como parte de las consideraciones valoradas para resolver sobre el otorgamiento de la concesión solicitada, destacan: ni la concesión otorgada, así como la concesión mayorista que ostenta Financiera para el Bienestar

(antes Telecom), de manera alguna confieren derechos exclusivos sobre la infraestructura de CFE.

De la misma forma, el acceso a tal infraestructura se encuentra regulado por diversas disposiciones emitidas por el IFT y la Comisión Reguladora de Energía, que buscan generar condiciones de acceso efectivo y compartido para la prestación o provisión de los servicios públicos de telecomunicaciones.

Explicó que el hecho de que CFE participe en las telecomunicaciones como concesionario comercial mayorista es consistente con el mandato de permitir el uso compartido de la infraestructura, y debe cumplir con las respectivas obligaciones.